

EMID -Superviseurs des Ventes dans plusieurs villes du Maroc

maroc

Téléphone :

Web : <mailto:recrutement@emid.ma>



Résumé du poste

Vacance :

Date limite : Apr 30, 2025

Published : Avr 23, 2025

Statut d'emploi : Temps plein

Experience : 1 - < 3 ans

Salaire :

Genre : Any

Niveau de carrière : Tout

Qualification : Bac+2 minimum en commerce, vente ou gestion.

À la recherche d'une nouvelle opportunité de carrière dans le domaine de la vente et de la distribution? **EMID (Emiratie-Marocaine pour l'Industrie et la Distribution)**, distributeur exclusif de Philip Morris au Maroc et acteur majeur du secteur de la distribution, recrute un **Superviseur des Ventes** pour renforcer ses équipes dans les villes de **Marrakech, Agadir, Guelmim, Beni Mellal, Fès, Meknès et Nador**. Depuis sa création en 2013, EMID s'impose comme une référence dans la distribution de produits de grande consommation au Maroc. L'entreprise collabore avec des marques internationales prestigieuses telles que Samsung, L'Oréal, Johnson & Johnson, Inglec ou SC Johnson, et s'appuie sur un réseau logistique structuré autour de **20 centres d'entreposage** répartis sur plus de 10 000 m² à travers le Royaume. En intégrant EMID, chaque collaborateur contribue à un modèle dynamique, orienté résultats et excellence opérationnelle.

Le poste de Superviseur des Ventes circuit détail vise à garantir la performance commerciale sur le terrain à travers l'encadrement, le développement et le pilotage des équipes de vente régionales.

Missions principales:

Management d'équipe:

- Organiser et développer la force de vente locale (recrutement, formation, coaching terrain).
- Motiver et accompagner les vendeurs au quotidien dans l'atteinte des objectifs.
- Veiller au respect strict des itinéraires, des procédures et des standards de vente.

Suivi opérationnel:

- Contrôler l'exécution qualitative des ventes via des visites régulières de points de vente (store checks).
- Résoudre les problématiques terrain de manière proactive.
- Superviser les encaissements et assurer une gestion rigoureuse des stocks.

Reporting & Analyse:

- Mettre à jour les rapports journaliers et hebdomadaires relatifs à l'activité commerciale.
- Suivre les indicateurs de performance clés: couverture, productivité, évolution des ventes.
- Réaliser une veille concurrentielle et remonter les informations utiles à la stratégie commerciale.

Profil recherché:

Formation: Bac+2 minimum en commerce, vente ou gestion.

Expérience: Minimum 2 ans comme vendeur dans la distribution et une première expérience réussie en encadrement d'équipe terrain dans le circuit détail.

Compétences techniques:

- Maîtrise avancée des techniques de vente.
- Bonne connaissance des outils bureautiques, en particulier Excel et Word.
- Maîtrise du français et de l'arabe; le berbère constitue un atout.

Qualités personnelles:

- Leadership naturel et sens du management.
- Excellentes capacités relationnelles et pédagogie.
- Rigueur, organisation, réactivité et capacité d'adaptation.

Modalités de candidature:

Les personnes intéressées peuvent envoyer **leur CV par e-mail** en mentionnant dans l'objet: **Superviseur des Ventes + Ville** souhaitée.

Éducation et expérience

Description du poste :

Exigences en matière d'éducation

Bac+2 minimum en commerce, vente ou gestion.

Compensation & Other Benefits
